

O Nas

Firma The Commerce (wcześniej Agro-Kem) od 1993 roku zajmuje się handlem zagranicznym, pośrednictwem oraz oferuje kompleksowe usługi doradztwa handlowego i inwestycyjnego w zakresie importu i eksportu surowców, towarów gotowych i usług. Firma szybko odniosła sukces i już po 3 latach działalności została wpisana na tzw. Złotą 500 – tkę Polskich Prywatnych Firm Handlowo Usługowych w rankingu magazynu Home & Market, zajmując 240 miejsce.



Firma Agro-Kem (obecnie The Commerce) jako jeden z liderów na rynku importowała do Polski rocznie średnio 100 tysięcy ton zbóż, surowców, półproduktów pochodzenia spożywczego i chemicznego.

Nasz sukces mierzymy sukcesami naszych Klientów!

W ciągu wieloletniej działalności firma współpracowała m.in. z takimi klientami jak: **w Polsce** - Grupa Azoty Zakłady Azotowe, „Anwil” S.A., KGHM Polska Miedź S.A., PKN ORLEN S.A., „Animex”, „CENOS” Sp. z o.o., Jeronimo Martins Polska S.A. (Biedronka), Poczta Polska S.A., Państwowy Instytut Wydawniczy oraz **za granicą**- „Oriana” Kałusz | Ukraina, „Trade Metal Kft” | Budapeszt/Węgry, „Novel” | Geneva/Szwajcaria, „Heinz&Co” | Szwajcaria, „Karr” Zurich | Szwajcaria, „Pirelli Real Estate” | Mediolan/Włochy, „Russkiye Samotsvety” | Saint-Petersburg/Rosja, „GV GOLD” | Moskwa/Rosja „Lanta Bank” | Moskwa/Rosja, „Kemokomplex” | Frankfurt/Niemcy, „Gulf Rice Milling, Inc.” | Houston/USA



Rozwijaj swój biznes poza granicami Polski.

Jako firma o wieloletnim doświadczeniu pomaga klientom planującym ekspansję na rynki Europy Wschodniej oraz Unii Europejskiej, jak również pośredniczy we wprowadzaniu firm zagranicznych i produktów na rynek polski.

W ramach współpracy zapewnia pełną i skuteczną obsługę projektów począwszy od analizy rynku, rozwoju strategii, wprowadzenia produktu na rynek po działania marketingowe i wsparcie sprzedaży. Jej zespół stanowią doświadczeni specjaliści z zakresu handlu zagranicznego, doradztwa inwestycyjnego oraz komunikacji i marketingu.



Minimalizuj ryzyko. Unikaj zbędnych kosztów.

Po ustaleniu celów współpracy zazwyczaj pierwszym etapem działań jest badanie rynku, aby ustalić czy wejście na dany rynek będzie uzasadnione ekonomicznie i korzystne z punktu widzenia interesów klienta. Następnie wyszukiwany jest partner zagraniczny, inwestor, bądź pośrednik zainteresowany współpracą. Firma bierze czynny udział w negocjacjach z potencjalnym partnerem, jak również gwarantuje pomoc merytoryczno-prawną przy zawarciu umowy o współpracy, czy utworzeniu spółki.

Od kilku lat angażuje się również w projekty kulturalno-artystyczne wspierając twórców i artystów od strony organizacyjnej oraz menadżerskiej.

The Commerce jest członkiem Run Group, w której dodatkowo znajdują się spółki Human Energy – agencja marketingu zintegrowanego oraz Land and Wall Properties działająca w branży nieruchomości.



Win Win Solutions.

Jak łatwo zauważyć w komunikacji firmy znajduje się hasło „win-win solutions” co wyjaśnia Prezes firmy Pani Ewa Popiołek: *”W mojej ponad 20-to letniej karierze zawodowej, w której przeprowadziłam niezliczoną ilość projektów i negocjacji nauczyłam się, że za każdym sukcesem stoją ludzie, wzajemny szacunek i zaufanie. Dlatego też reprezentując interesy naszych klientów kierujemy się zasadą win-win, w której wszystkie strony czują się usatysfakcjonowane. W każdym projekcie staramy się odnaleźć tzw. złoty środek, aby osiągnąć jak najlepszy rezultat dla wszystkich zainteresowanych zarówno strony kupującej, jak i sprzedającej dany produkt czy usługę”.*



Kontakt do Nas:

adres: Ul. Ptasia 4 / 20, 00-138, Warszawa

e-mail: office@thecommerce.biz

strona www: www.thecommerce.pl